



# RESULTATEN PER 31 MAART 2010

Parijs, 6 mei 2010

## NETTORESULTAAT – AANDEEL VAN DE GROEP: 2,3 MILJARD EURO VERHOOGDE WINSTCAPACITEIT DANKZIJ DE NIEUWE DIMENSIE VAN DE GROEP

	1K10	1K10 / 1K09	1K10 / 1K09*
NETTOBANKRESULTAAT	€11.530 M	+21,7%	+0,1%
BEHEERSKOSTEN	€-6.596 M	+23,3%	-3,4%
BRUTOBEDRIJFSRESULTAAT	€4.934 M	+19,5%	+5,0%
KOSTPRIJS VAN HET RISICO	€-1.337 M	-26,8%	-45,1%
RESULTAAT VÓÓR BELASTINGEN	€3.840 M	+67,7%	+55,4%
NETTORESULTAAT, AANDEEL VAN DE GROEP	€2.283 M	+46,5%	+ 39,1%
NETTOWINST PER AANDEEL	€1,87	+20,6%	

RENDABILITEIT VAN HET EIGEN VERMOGEN: 14,4% (12,3% IN 1K09)

## STERKE VOORUITGANG VAN DE RESULTATEN BIJ CONSTANTE PERIMETER EN WISSELKOERS IN ELK VAN DE DRIE ACTIVITEITENDOMEINEN

*\*Bij constante perimeter en wisselkoers*

## HOGE SOLVABILITEIT

	31.03.10	31.12.09
TIER 1-RATIO	10,5%	10,1%
EQUITY TIER 1-RATIO	8,3%	8,0%

## VERDERE INTEGRATIE VAN BNP PARIBAS FORTIS

- MOBILISATIE VAN ALLE SEGMENTEN, FUNCTIES EN REGIO'S
- MEER DAN 85% VAN DE TOENADERINGSPROJECTEN AL GESTART (op in totaal 1160)
- €254 M AAN SYNERGIEËN GEBOEKT PER 31/03/10, IN LIJN MET HET AANGEKONDIGDE PLAN



Op 5 mei 2010 onderzocht de Raad van Bestuur van BNP Paribas, onder het voorzitterschap van Michel Pébereau, de resultaten van de groep voor het eerste kwartaal van 2010.

## **VERHOOGDE WINSTCAPACITEIT DANKZIJ DE NIEUWE DIMENSIE VAN DE GROEP**

In het eerste kwartaal van 2010 was de economische omgeving nog steeds broos, al was er toch een duidelijke verbetering merkbaar in vergelijking met het eerste kwartaal van 2009. Voor BNP Paribas gaat de integratie van BNP Paribas Fortis, dat werd overgenomen op 12 mei 2009, door. In het bijzonder werden de activiteiten van BNP Paribas Fortis en BGL BNP Paribas verdeeld over de segmenten en pijlers van de groep BNP Paribas en werd een nieuwe operationele detailbankentiteit voor particulieren en ondernemingen opgericht in België en in Luxemburg, de nieuwe thuismarkten van de groep: BeLux Retail Banking.

In die context boekte de groep BNP Paribas een uitstekend rendement met een nettowinst van 2.283 miljoen euro, een stijging met 46,5% in vergelijking met het eerste kwartaal van 2009. Deze stijging vloeit zowel voort uit de nieuwe dimensie van de groep als uit de mooie vooruitgang van de resultaten bij constante perimeter en wisselkoers van elk van de drie activiteitendomeinen van de groep.

De nettowinst per aandeel over het eerste kwartaal bedraagt 1,87 euro, een stijging met 16,9% in vergelijking met het eerste kwartaal van 2009. De rendabiliteit van het eigen vermogen op jaarbasis klokt af op 14,4%, tegenover 12,3% in het eerste kwartaal van 2009.

De nieuwe groep boekte een nettobankresultaat van 11.530 miljoen euro, een stijging met 21,7% in vergelijking met het eerste kwartaal van 2009. Overeenkomstig de strategie van de groep vertegenwoordigen de detailbankactiviteiten daarin meer dan de helft (53%), de activiteiten van CIB 34% en die van Investment Solutions 13%. Bij constante perimeter en wisselkoers is het omzetriveau vergelijkbaar met dat van het eerste kwartaal van 2009, in weerwil van een uitzonderlijk hoge basis. Die goede prestatie is te danken aan de commerciële dynamiek van de segmenten evenals aan de versterkte franchise van de groep.

De beheerskosten, 6.596 miljoen euro, stijgen met 23,3% in vergelijking met het eerste kwartaal van 2009. Bij constante wisselkoers en perimeter is dat een daling met 3,4% in vergelijking met dezelfde periode vorig jaar, dankzij de kostenrationaliseringsmaatregelen die gedurende de crisis in alle segmenten werden doorgevoerd.

De exploitatiecoëfficiënt van de groep bedraagt 57,2%. Bij constante perimeter en wisselkoers is dat een verbetering met 2 punten.

Zo bedraagt het brutobedrijfsresultaat 4.934 miljoen euro, een stijging van 19,5% in vergelijking met het eerste kwartaal van 2009. Bij constante perimeter en wisselkoers is dat een stijging met 5,0% in vergelijking met het eerste kwartaal van 2009, wat de goede operationele prestaties van alle segmenten van de groep aantoont.

De kostprijs van het risico van de groep, 1.337 miljoen euro, ofwel 83 basispunten van de uitstaande kredieten aan klanten, daalt met respectievelijk 489 miljoen euro en 561 miljoen euro in vergelijking met het eerste en vierde kwartaal van 2009.

Het goede operationele rendement van alle segmenten van de groep, samen met de effecten van de integratie van BNP Paribas Fortis en de daling van de kostprijs van het risico, brengt het resultaat vóór



belastingen op 3.840 miljoen euro, een stijging met 67,7% in vergelijking met het eerste kwartaal van 2009 (+55,4% bij constante perimeter en wisselkoers).

BNP Paribas heeft geen Griekse bank overgenomen en heeft dan ook geen significante blootstelling aan de lokale economie van Griekenland. Zijn blootstelling aan het Griekse banksysteem is verwaarloosbaar. De commerciële verbintenissen van BNP Paribas zijn beperkt (zo'n 3 miljard euro, of 0,2% van de verbintenissen van de groep) en hebben betrekking op ondernemingen, voornamelijk internationale bedrijven en in de scheepvaartsector met leningen die worden gewaarborgd door activa en risico's die weinig gecorreleerd zijn met de Griekse economie. Ten slotte heeft de groep een – qua omvang beperkte – blootstelling aan de Griekse staatsschuld : ongeveer 5 miljard euro, of 0,4% van de engagementen van de groep. Los van de risico's van bancaire aard is de nettoblootstelling van BNP Paribas aan Griekenland door zijn verzekeringsactiviteiten overigens verwaarloosbaar.

De toenadering van de entiteiten van BNP Paribas Fortis en van BGL BNP Paribas met die van BNP Paribas mobiliseert door de omvang ervan alle segmenten, functies en regio's van de groep. Meer dan 85% van de 1.160 geïdentificeerde toenaderingsprojecten zijn reeds opgestart. In de loop van het kwartaal werd 42 miljoen euro aan synergieën geboekt, bovenop de 120 miljoen euro die eerder al in de rekeningen van 2009 was opgenomen. Naast de reeds geboekte 162 miljoen bedraagt het effect over het volle jaar van de reeds geïmplementeerde synergieën 92 miljoen euro, een bedrag dat in de volgende kwartalen merkbaar zal worden in de boekhouding. Daarmee ligt het totaal van de reeds vrijgemaakte synergieën, namelijk 254 miljoen euro, in de lijn van het aangekondigde plan.

## **EEN POSITIEVE BIJDRAGE VAN ALLE SEGMENTEN**

Alle segmenten van de groep hebben hun commerciële ontwikkeling voortgezet en een positieve bijdrage geleverd aan de resultaten. Die prestatie plaatst BNP Paribas eens te meer bij de grote banken die het beste weerstaan aan de economische omgeving.

## **DETAILBANK**

### **Detailbank in Frankrijk (DBF)**

In het eerste kwartaal bleef het netwerk gemobiliseerd om zijn klanten te begeleiden bij hun financieringsprojecten, zoals blijkt uit de stijging van de uitstaande kredieten met 3,4%<sup>2</sup> op een jaar, aangevoerd door de woonkredieten aan gezinnen (+6,5%<sup>2</sup>) en de investeringskredieten aan ondernemingen (+3,1%<sup>2</sup>). In een context van lage rentevoeten genieten de deposito's een gunstig structureffect: de klanten reduceren hun termijndeposito's (-46,6%<sup>2</sup>) en plaatsen die in direct opvraagbare deposito's (+8,0%<sup>2</sup>) en spaarboekjes (+6,6%<sup>2</sup>).

In zijn nieuwe perimeter, met de detailbankactiviteiten in de overzeese gebiedsdelen en departementen en de activiteiten van BNP Paribas Fortis in Frankrijk, boekte de DBF een nettobankresultaat<sup>1</sup> van 1.753 miljoen euro, een stijging met +9,4% in vergelijking met het eerste kwartaal van 2009. Bij constante perimeter betekent dat een stijging met 5,0%, met een evenwichtiger bijdrage tussen de rente-inkomsten (+4%<sup>2</sup>), die profiteren van de gunstige ontwikkeling van de volumes en de structuur van de deposito's, en de commissies (+6,3%<sup>2</sup>), met name de financiële commissies, die stegen met

<sup>1</sup> Exclusief PEL/CEL-effecten, met 100% van de privébank in Frankrijk.

<sup>2</sup> Bij constante perimeter



+15,2%<sup>2</sup> in vergelijking met de heel lage basis van het eerste kwartaal van 2009 in een ongunstige omgeving voor financieel sparen.

De gematigde stijging van de beheerskosten<sup>1</sup> in vergelijking met het eerste kwartaal van 2009 (+1,7%<sup>2</sup>) levert de DBF een fors hoger brutobedrijfsresultaat op (+10,7%<sup>2</sup>) en een positief schaaffect dat veel hoger ligt dan het doel van 1 punt dat was vooropgesteld voor 2010. De exploitatiecoëfficiënt liet met zijn 62,2% een verbetering van 2 punten noteren<sup>1</sup> over de periode.

De kostprijs van het risico<sup>1</sup>, 37 basispunten van de uitstaande kredieten aan klanten, stijgt matig in vergelijking met het eerste kwartaal van 2009 (31 basispunten). Dat niveau blijft duidelijk onder dat van vergelijkbare banken.

Na toekenning van een derde van het resultaat van de privébank in Frankrijk aan de pijler Investment Solutions bedraagt het resultaat vóór belastingen van DBF, exclusief PEL/CEL-effecten, zo 507 miljoen euro, een stijging met 9,0%<sup>2</sup> in vergelijking met het eerste kwartaal van 2009.

### **BNL banca commerciale (BNL bc)**

Dankzij de openingen van agentschappen en de regelmatige acquisitie van nieuwe klanten sinds de integratie in de groep (netto + 17.000 nieuwe zichtrekeningen van particulieren in het eerste kwartaal van 2010), zet BNL bc zijn commerciële ontwikkeling voort, zoals blijkt uit de goede groei van de direct opvraagbare deposito's voor particulieren (+4,5%<sup>2</sup>) evenals voor de ondernemingen (+3,6%<sup>2</sup>) alsook het gewonnen marktaandeel in financieel sparen, levensverzekeringen en ICBE's. De uitstaande kredieten zijn stabiel (-0,3%<sup>2</sup>) met een selectieve stijging van de productie in bepaalde segmenten.

In zijn nieuwe domein, waarin met name de activiteiten van Fortis Italia en Banca UCB zijn geïntegreerd, boekte BNL bc een nettobankwinst<sup>3</sup> van 759 miljoen euro, een stijging met 4,4% in vergelijking met het eerste kwartaal van 2009. Bij constante perimeter stijgen de inkomsten met 2,9% dankzij het positieve structuureffect op de deposito's en de stijging van de financiële commissies gekoppeld aan de gewonnen marktaandelen, evenals aan het dominerende gedeelte van de recurrente commissies in de inkomsten.

De stabiliteit van de beheerskosten<sup>3</sup> (0,0%<sup>2</sup>), te danken aan het langdurige effect van de synergieën die werden gerealiseerd in het kader van het integratieplan van BNL in de groep, zorgt ervoor dat BNL bc een positief schaaffect van bijna 3 punten genereert, wat in de lijn ligt van het doel dat was vooropgesteld voor 2010. Die goede operationele prestatie uit zich in een nieuwe verbetering met 1,6 punten<sup>2</sup> van de exploitatiecoëfficiënt, die op 57,0% afklokt, en een vooruitgang van het brutobedrijfsresultaat<sup>3</sup> met 7,1%<sup>2</sup>.

In een broze economische omgeving stijgt de kostprijs van het risico<sup>3</sup> - 200 miljoen euro - echter in vergelijking met het eerste kwartaal van 2009, voornamelijk door de kredieten aan ondernemingen. Daarmee komt hij op 107 basispunten van de uitstaande kredieten aan klanten, tegenover 64 basispunten in dezelfde periode vorig jaar.

Na toekenning van een derde van het resultaat van de privébank Italië aan de pijler Investment Solutions bedraagt het resultaat vóór belastingen van BNL bc 123 miljoen euro, een daling met 33,9% tegenover het eerste kwartaal van 2009.

### **BeLux Retail Banking**

<sup>3</sup> Met 100% van de privébank in Italië.



BeLux Retail Banking is de nieuwe detailbankpijler in België en Luxemburg, ontstaan uit BNP Paribas Fortis en BGL BNP Paribas, met inbegrip van de activiteiten Corporate and Public Banking.

De commerciële dynamiek van BeLux Retail Banking wordt met name geïllustreerd door de lancering van de nieuwe privébank in België, naar het model van die in Frankrijk en vervolgens Italië, en de succesvolle lancering van de "Premium-rekening" waardoor in het eerste kwartaal een incasso van 6 miljard euro kon worden geboekt. Bovendien zorgden het goede incasso en de gewonnen marktaandeelen in het segment Sparen ervoor dat de deposito's een sprong voorwaarts maakten van 9,5%<sup>2</sup> in vergelijking met het eerste kwartaal van 2009, met een sterke stijging van de spaarrekeningen ten nadele van de termijndeposito's. De groei van de uitstaande kredieten is gematigd (+0,6%<sup>2</sup>) in vergelijking met het eerste kwartaal van 2009; de goede vooruitgang van de vastgoedkredieten in België en in Luxemburg (+7,8%<sup>2</sup>) en de sterke stijging van de kredieten aan ondernemers in België, dankzij de promotiecampagnes, worden namelijk tenietgedaan door de daling van de kredieten aan ondernemingen en openbare gemeenschappen, doordat deze klanten zich konden herfinancieren op de obligatiemarkten.

Deze goede commerciële prestaties illustreren dat de klanten weer vertrouwen krijgen.

Het nettobankresultaat<sup>4</sup> bedraagt 864 miljoen euro en stijgt met 10,4%<sup>2</sup> in vergelijking met het eerste kwartaal van 2009, dankzij het positieve structureffect op de deposito's en de mooie groei van de financiële commissies dankzij de gewonnen marktaandeelen.

De beperkte stijging van de beheerskosten<sup>4</sup> in vergelijking met het eerste kwartaal van 2009<sup>2</sup> levert BeLux Retail Banking een brutobedrijfsresultaat op dat met 35,6% stijgt over de periode en een exploitatiecoëfficiënt die met 5,7 punten daalt tot 69,2%. Over het hele jaar 2009 zou het segment een positief schaaffect van 3 punten moeten ondervinden.

De matiging van de kostprijs van het risico<sup>4</sup> in 2010, versterkt door het seizoenseffect, brengt het op slechts 7 basispunten van de uitstaande kredieten aan klanten, een daling in vergelijking met het eerste kwartaal van 2009 (38 basispunten pro forma).

Na toekenning van een derde van het resultaat van de privébank in België aan de pijler Investment Solutions bedraagt het resultaat vóór belastingen BeLux Retail Banking 235 miljoen euro. Het ligt meer dan twee keer<sup>2</sup> hoger dan in het eerste kwartaal van 2009 pro forma.

### **Mediterraan Europa**

Het segment Netwerken Opkomende Markten heet voortaan Mediterraan Europa. Het omvat de entiteiten van BNP Paribas Fortis in Turkije en Polen, terwijl de detailbankactiviteiten in de overzeese departementen en gebiedsdelen zijn geïntegreerd in DBF. Mediterraan Europa telt 6 miljoen klanten en beheert meer dan 23 miljard euro aan uitstaande kredieten.

In deze nieuwe perimeter stijgt de omzet van het segment tot 454 miljoen euro, een vooruitgang van 5,8% in vergelijking met het eerste kwartaal van 2009. Bij constante perimeter en wisselkoers daalt hij met 9,8% over de periode, een inkrimping die voornamelijk te wijten is aan Oekraïne en de crisis aldaar in 2009, terwijl de ontwikkelingen in de mediterrane regio goed zijn.

De beheerskosten dalen met 1,3% tot 330 miljoen euro<sup>2</sup>.

---

<sup>4</sup> Met 100% van de privébank in België.



Dankzij de recente verbetering van de omgeving in Oekraïne, en na meer dan 853 miljoen euro toevoegingen aan de voorzieningen sinds 2008, klokt de kostprijs van het risico van het segment af op 89 miljoen euro, een daling in vergelijking met het eerste kwartaal van 2009. Hij eindigt op 138 basispunten van de uitstaande kredieten aan klanten tegen respectievelijk 334 basispunten en 394 basispunten in de loop van het eerste en vierde kwartaal van 2009.

Door de significante daling van de kostprijs van het risico realiseert Mediterraan Europa een positief resultaat vóór belastingen van 44 miljoen euro tegen 37 miljoen euro in het eerste kwartaal van 2009 en -94 miljoen euro in het vierde kwartaal van 2009.

### **BancWest**

In een context van beginnende economische herleving in de Verenigde Staten blijft BancWest met een nettobankresultaat van 533 miljoen euro bij constante wisselkoersen bijna stabiel (+0,1%) in vergelijking met het eerste kwartaal van 2009. De opleving van de interestmarge (+16 basispunten tijdens de periode) met name dankzij de sterke daling van de bezoldiging van bepaalde deposito's, samen met de sterke groei van de deposito's (+9,3%<sup>2</sup>), met name die van de "core deposits" maakt het mogelijk het negatieve effect van de verdere daling van de uitstaande kredieten te compenseren (-5,6%<sup>2</sup> over de periode).

Dankzij de effecten van het kostenbesparingsplan dat in 2009 werd doorgevoerd, zijn de beheerskosten (288 miljoen euro) bij constante wisselkoersen lichtjes gedaald (-0,9%) in vergelijking met het eerste kwartaal van 2009.

De kostprijs van het risico, 150 miljoen euro, daalt sterk in vergelijking met het eerste kwartaal van 2009, door geringere waardeverminderingen op de beleggingsportefeuille en de stabilisering van de kwaliteit van de kredietportefeuille. Daarmee komt hij op 163 basispunten van de uitstaande kredieten aan klanten, tegenover 282 basispunten in dezelfde periode vorig jaar en 311 basispunten in het vierde kwartaal van 2009.

Door die sterke daling van de kostprijs van het risico werd BancWest weer winstgevend en boekte het een resultaat vóór belastingen van 96 miljoen euro, tegenover een verlies vóór belastingen van -26 miljoen euro in het eerste kwartaal van 2009.

### **Personal Finance**

In de nieuwe perimeter, waarin voortaan de entiteiten BNP Paribas Fortis en Findomestic integraal zijn geconsolideerd sinds de controle werd overgenomen op 1 december 2009, bedraagt het nettobankresultaat van Personal Finance 1.261 miljoen euro, een stijging met 22,9% in vergelijking met het eerste kwartaal van 2009. Bij constante perimeter en wisselkoers stijgt het met 7,1%, dankzij de stijging van de uitstaande bedragen (+2,1%<sup>2</sup>), met name de uitstaande vastgoedkredieten in Frankrijk en Nederland.

Dankzij het volle effect van de structurele kostenbesparingsprogramma's in 2009, zijn de beheerskosten, die een progressieve opleving van de commerciële uitgaven omvatten, beperkt gestegen met 1,0%<sup>2</sup> in vergelijking met het eerste kwartaal van 2009. Door die goede operationele prestatie kan het segment een brutobedrijfsresultaat voorleggen dat steeg met 13,1%<sup>2</sup> tijdens de periode en een hoger schaaffect dan het jaarlijkse doel van 2 punten.

De kostprijs van het risico, 524 miljoen euro, stijgt met 109 miljoen euro in vergelijking met het eerste kwartaal van 2009, maar daalt met 24 miljoen euro in vergelijking met het vierde kwartaal van 2009. Zo komt hij op 258 basispunten van de uitstaande kredieten aan klanten, tegenover 235 basispunten in het



eerste kwartaal van 2009 en 287 basispunten in het vierde kwartaal van 2009. Daarmee is de stabiliseringstendens bevestigd.

Het resultaat vóór belastingen, 181 miljoen euro, noteert een sterke vooruitgang met 28,9%<sup>2</sup> in vergelijking met het eerste kwartaal van 2009.

### **Equipment Solutions**

In de nieuwe perimeter, waarin de activiteiten van BNP Paribas Fortis zijn opgenomen en na overdracht aan de lokale netwerken van hun leasingproductie, stijgen de inkomsten van Equipment Solutions - 357 miljoen euro - met 81,2% in vergelijking met het eerste kwartaal van 2009. Bij constante perimeter en wisselkoers stijgen ze met +43,9%<sup>2</sup> dankzij de sterke opleving van de prijs van tweedehandswagens. Die felle vooruitgang van de inkomsten, gekoppeld aan de stabiliteit van de beheerskosten tijdens de periode (+0,4%<sup>2</sup>) levert het segment een brutobedrijfsresultaat van 162 miljoen euro op, meer dan drie keer hoger<sup>2</sup> dan in het eerste kwartaal van 2009.

De kostprijs van het risico bedraagt 65 miljoen euro, tegenover 47 miljoen euro in het eerste kwartaal van 2009. Zo klokt het resultaat vóór belastingen af op 95 miljoen euro, tegen een verlies vóór belastingen van 20 miljoen euro over dezelfde periode van het voorgaande jaar.

### **INVESTMENT SOLUTIONS**

Door de integratie van de "asset-gatheringactiviteiten" van BNP Paribas Fortis, met name in de privébank en vermogensbeheer, verandert de pijler Investment Solutions van dimensie, zoals blijkt uit het niveau van de activa onder beheer, dat 874 miljard euro bedroeg per 31 maart 2010, tegen 510 miljard euro per 31 maart 2009. Dat is bij constante perimeter een stijging met 16% in vergelijking met 31 maart 2009. Bovendien vertaalt de integratie van de activa van Fortis Investment zich in een daling van het relatieve gewicht van de monetaire activa (van 31% naar 22%) in Vermogensbeheer, voornamelijk ten voordele van de obligatieactiva.

Het netto-incasso voor het kwartaal is heel lichtjes negatief (-0,2 miljard euro); het goede incasso bij de privébank (+1,7 miljard euro) door de lokale netwerken in Frankrijk, Italië en België en ook in de verzekeringen (+2,2 miljard euro) werd immers meer dan tenietgedaan door de verdere uitstroom in Vermogensbeheer (-4,3 miljard euro), in hoofdzaak in de geldmarkt- en aandelenfondsen, terwijl de obligatiefondsen positief bleven.

In deze nieuwe perimeter stijgen de inkomsten van de pijler tot 1.444 miljoen euro, een vooruitgang van 26,0% in vergelijking met het eerste kwartaal van 2009. Bij constante perimeter en wisselkoers stijgen ze met 4,3%. De inkomsten van Institutioneel en Privébeheer (+6,2%<sup>2</sup>) worden aangevoerd door de goede prestaties van vermogensbeheer en de privébank in de lokale netwerken en die van de verzekeringen stijgen met 17,9%<sup>2</sup> in vergelijking met de zwakke basis van het eerste kwartaal 2009, toen de beurscrisis woedde. De inkomsten van het segment Effecten (-12,8%<sup>2</sup>) werden beperkt door de samentrekking van de rentemarge op incasso's.

De beheerskosten, 1.023 miljoen euro, dalen lichtjes in vergelijking met het eerste kwartaal van 2009 (-0,8%<sup>2</sup>) dankzij de kostenbesparingsmaatregelen die alle segmenten in 2009 namen. Deze heel goede operationele prestaties leveren de pijler een brutobedrijfsresultaat op dat stijgt met 19,4%<sup>2</sup> in vergelijking met dezelfde periode van het voorgaande jaar.



Zo bedraagt het resultaat vóór belastingen 467 miljoen euro, een stijging met 33,6% in vergelijking met het eerste kwartaal van 2009.

## **CORPORATE AND INVESTMENT BANKING (CIB)**

In de nieuwe perimeter, waarin de Merchant Banking-activiteiten van BNP Paribas Fortis zijn opgenomen, bedraagt de omzet van CIB 3.752 miljoen euro, een stijging van 0,6% in vergelijking met het eerste kwartaal van 2009, toen het van een uitzonderlijk gunstige marktsituatie profiteerde. Bij constante perimeter en wisselkoers noteren we een beperkte daling van 12,4%, dankzij de voortdurend stijgende recurrente inkomsten van de financieringssegmenten, de solide bijdrage van het segment Fixed Income en de sterke opleving van het segment Aandelen en Advies.

De inkomsten van Fixed Income bedragen 1.874 miljoen euro. Ze behalen weliswaar niet het uitzonderlijk hoge niveau van het eerste kwartaal van 2009 (2.895 miljard euro), maar worden aangezwengeld door een klantenactiviteit die steun blijft krijgen van zowel de obligatiemarkten, dankzij de aanwezigheid van een grote diversiteit aan emittenten, als de renteproducten, in het bijzonder flowproducten, en valutaproducten met heel hoge volumes. De relatieve bijdrage van de institutionele beleggers aan de inkomsten van het segment neemt toe.

De inkomsten van het segment Aandelen en Advies leven sterk op tot 845 miljoen euro, aangevoerd door een aanhoudende vraag van de particuliere klanten naar eenvoudige gestructureerde producten met kapitaalgarantie en het succes van het indexproductaanbod en de oplossingen op maat, evenals door de verdere verrijking van het gamma flowproducten. BNP Paribas is de tweede in Europa op het vlak van converteerbare emissies (bron: Dealogic).

De inkomsten van de financieringssegmenten noteren met 1.033 miljoen euro een stijging van 26,0% in vergelijking met het eerste kwartaal van 2009. Bij constante perimeter en wisselkoers stijgen ze met 19,9%, geschraagd door de bijzonder goede prestatie van de energie- en grondstoffenfinancieringen, evenals de financieringen van projecten en activa. Zo dragen zij actief bij tot de financiering van de wereldeconomie.

De beheerskosten van de pijler bedragen 1.859 miljoen euro, een daling met 8,6%<sup>2</sup> in vergelijking met het eerste kwartaal van 2009. De exploitatiecoëfficiënt bedraagt 49,5%. We herinneren eraan dat alle elementen gekoppeld aan de bezoldigingen krachtens de prestaties van 2009 werden opgenomen in de rekeningen van 2009.

De kostprijs van het risico van de pijler, 207 miljoen euro, daalt met 490 miljoen euro in vergelijking met het eerste kwartaal van 2009. In de kapitaalmarkten bevestigt de daling in vergelijking met het eerste kwartaal van 2009 de neerwaartse tendens van het tegenpartijrisico. In de financieringssegmenten daalt de kostprijs van het risico, die 80 miljoen euro bedraagt, sterk met 21 basispunten van de uitstaande kredieten aan klanten, tegenover 119 basispunten in het eerste kwartaal van 2009 en 36 basispunten in het vierde kwartaal van 2009, wat ook de neerwaartse tendens bevestigt die in het tweede semester van 2009 werd vastgesteld.

Het resultaat vóór belastingen van CIB klokt daarmee af op 1.697 miljoen euro, een sterke vooruitgang met 26,2%<sup>2</sup> in vergelijking met het eerste kwartaal van 2009.

Dat bijzonder goede resultaat, dat overeenstemt met de nieuwe dimensie van de groep, illustreert de diversiteit van de franchise van CIB, dat een bevoorrecht partner van al zijn klanten wil zijn, zowel emittenten als beleggers. Het gaat gepaard met een daling van de gemiddelde VaR, die op 51 miljoen





euro komt voor het eerste kwartaal van 2010. De marktrisico's vertegenwoordigen daarbij, in hun huidige definitie, slechts 3,7% van de gewogen activa van de groep.

## **ANDERE ACTIVITEITEN**

De inkomsten van de "Andere activiteiten", 462 miljoen euro, stijgen aanmerkelijk in vergelijking met het lage niveau van 123 miljoen in het eerste kwartaal van 2009. Zij omvatten nu ook de afschrijving van de herwaardering van het banking book (purchase accounting), dat dit kwartaal 147 miljoen euro bedraagt. Het effect van de herwaardering van de eigen schuld is dit kwartaal verwaarloosbaar.

De beheerskosten bedragen 255 miljoen euro en omvatten een totaal nettobedrag voor de herstructureringskosten van 143 miljoen euro.

De meerwaarde uit de afstoting van Artémis (131 miljoen euro), de dochteronderneming voor vermogensbeheer die niet geïntegreerd was in het operationele programma van de groep, is opgenomen onder *Andere elementen buiten exploitatie*.

Het resultaat vóór belastingen voor het kwartaal bedraagt 399 miljoen euro, tegen -25 miljoen euro in dezelfde periode een jaar eerder.

\*  
\* \*

Per 31 maart 2010 bedroeg de Tier 1-ratio 10,5%, een stijging met 0,4 punten in vergelijking met 31 december 2009. De Tier 1- ratio bedraagt 8,3%, een stijging met 0,3 punten in vergelijking met 31 december 2009. Dat hoge solvabiliteitsniveau is een gevolg van het organisch genereren van eigen vermogen over het kwartaal en de lichte daling van de gewogen activa tot 617 miljard euro, tegen 621 miljard per 31 december 2009.

De groep profiteert van een gunstige liquiditeitssituatie doordat hij zo weinig afhankelijk is van de interbancaire markt, dankzij zijn positionering als eerste bank van de eurozone volgens deposito's en concurrerende herfinancieringskosten, doordat zijn CDS-spread tot de laagste onder de vergelijkbare banken behoort. Meer dan de helft van het emissieprogramma op middellange en lange termijn van de groep voor het jaar 2010 is al gerealiseerd, en bijna de helft van de emissies heeft een looptijd van meer dan 5 jaar.

\*  
\* \*

Administrateur-directeur-generaal Baudouin Prot zei over deze resultaten:

*"Dit kwartaal heeft de groep in zijn nieuwe dimensie en dankzij de positieve bijdrage van al zijn segmenten en het engagement van al zijn medewerkers, een opmerkelijke prestatie geleverd, waardoor hij een van de beste resultaten kan voorleggen van alle grote westerse banken. Daarmee beschikt hij meteen over de middelen om zijn rol te kunnen spelen als bevoorrechte partner van een steeds groeiend aantal klanten.*

*Door de integratie van de activiteiten van BNP Paribas Fortis kan hij zijn gediversifieerde business mix versterken, die is geënt op de detailbank en op de ontwikkeling van de kruisverkoop tussen zijn grote segmenten. "*



Perscontact:

Antoine Sire  
Wilfried Remans

☎ (33) 1 40 14 21 06  
☎ +32 (0)2 565 46 79

[antoine.sire@bnpparibas.com](mailto:antoine.sire@bnpparibas.com)  
[wilfried.remans@fortis.com](mailto:wilfried.remans@fortis.com)

**GECONSOLIDEERDE RESULTATENREKENING**

<i>in millions of euros</i>	<b>1Q10</b>	<b>1Q09</b>	<b>1Q10/ 1Q09</b>	<b>4Q09</b>	<b>1Q10/ 4Q09</b>
Revenues	11,530	9,477	+21.7%	10,058	+14.6%
Operating Expenses and Dep.	-6,596	-5,348	+23.3%	-6,137	+7.5%
<b>Gross Operating Income</b>	<b>4,934</b>	<b>4,129</b>	<b>+19.5%</b>	<b>3,921</b>	<b>+25.8%</b>
Cost of risk	-1,337	-1,826	-26.8%	-1,898	-29.6%
<b>Operating Income</b>	<b>3,597</b>	<b>2,303</b>	<b>+56.2%</b>	<b>2,023</b>	<b>+77.8%</b>
Share of earnings of associates	68	-16	n.s.	74	-8.1%
Other Non Operating Items	175	3	n.s.	-2	n.s.
<b>Non Operating Items</b>	<b>243</b>	<b>-13</b>	<b>n.s.</b>	<b>72</b>	<b>n.s.</b>
<b>Pre-Tax Income</b>	<b>3,840</b>	<b>2,290</b>	<b>+67.7%</b>	<b>2,095</b>	<b>+83.3%</b>
Corporate income tax	-1,188	-658	+80.5%	-574	n.s.
Net income attributable to minority interests	-369	-74	n.s.	-156	n.s.
<b>Net income attributable to equity holders</b>	<b>2,283</b>	<b>1,558</b>	<b>+46.5%</b>	<b>1,365</b>	<b>+67.3%</b>
<b>Cost/Income</b>	<b>57.2%</b>	<b>56.4%</b>	<b>+0.8 pt</b>	<b>61.0%</b>	<b>-3.8 pt</b>

***De financiële informatie van BNP Paribas voor het eerste kwartaal van 2010 bestaat uit dit persbericht en de bijgevoegde presentatie.***

***De integrale gereguleerde informatie, inclusief het referentiedocument, is beschikbaar op de website <http://invest.bnpparibas.com> in de sectie "Résultats" en wordt gepubliceerd door BNP Paribas in toepassing van de bepalingen van artikel L. 451-1-2 van de Code monétaire et financier en de artikels 222-1 en volgende van het Algemeen Reglement van de Autorité des Marchés financiers (AMF).***



**RESULTATEN PER PIJLER VOOR HET EERSTE KWARTAAL 2010**

	Retail Banking	Investment Solutions	CIB	Operating Divisions	Other Activities	Group
<i>in millions of euros</i>						
<b>Revenues</b>	<b>5,872</b>	<b>1,444</b>	<b>3,752</b>	<b>11,068</b>	<b>462</b>	<b>11,530</b>
%Change/1Q09	+31.1%	+26.0%	+0.6%	+18.3%	n.s.	+21.7%
%Change/4Q09	+4.7%	-0.5%	+53.8%	+16.5%	-17.2%	+14.6%
<b>Operating Expenses and Dep.</b>	<b>-3,459</b>	<b>-1,023</b>	<b>-1,859</b>	<b>-6,341</b>	<b>-255</b>	<b>-6,596</b>
%Change/1Q09	+31.4%	+24.8%	+4.9%	+21.4%	n.s.	+23.3%
%Change/4Q09	-3.0%	-2.1%	+37.8%	+6.4%	+44.1%	+7.5%
<b>Gross Operating Income</b>	<b>2,413</b>	<b>421</b>	<b>1,893</b>	<b>4,727</b>	<b>207</b>	<b>4,934</b>
%Change/1Q09	+30.6%	+29.1%	-3.2%	+14.5%	n.s.	+19.5%
%Change/4Q09	+18.1%	+3.7%	+73.5%	+33.5%	-45.7%	+25.8%
<b>Cost of risk</b>	<b>-1,166</b>	<b>-2</b>	<b>-207</b>	<b>-1,375</b>	<b>38</b>	<b>-1,337</b>
%Change/1Q09	+5.0%	-83.3%	-70.3%	-24.5%	n.s.	-26.8%
%Change/4Q09	-27.4%	-88.9%	-11.5%	-26.0%	n.s.	-29.6%
<b>Operating Income</b>	<b>1,247</b>	<b>419</b>	<b>1,686</b>	<b>3,352</b>	<b>245</b>	<b>3,597</b>
%Change/1Q09	+69.4%	+33.4%	+33.9%	+45.2%	n.s.	+56.2%
%Change/4Q09	n.s.	+8.0%	+96.7%	+99.3%	-28.2%	+77.8%
Share of earnings of associates	21	26	5	52	16	68
Other Non Operating Items	9	22	6	37	138	175
<b>Pre-Tax Income</b>	<b>1,277</b>	<b>467</b>	<b>1,697</b>	<b>3,441</b>	<b>399</b>	<b>3,840</b>
%Change/1Q09	+69.1%	+55.1%	+34.8%	+48.6%	n.s.	+67.7%
%Change/4Q09	n.s.	+20.1%	+95.1%	n.s.	+3.4%	+83.3%

	Retail Banking	Investment Solutions	CIB	Operating Divisions	Other Activities	Group
<i>in millions of euros</i>						
<b>Revenues</b>	<b>5,872</b>	<b>1,444</b>	<b>3,752</b>	<b>11,068</b>	<b>462</b>	<b>11,530</b>
1Q09	4,480	1,146	3,728	9,354	123	9,477
4Q09	5,609	1,451	2,440	9,500	558	10,058
<b>Operating Expenses and Dep.</b>	<b>-3,459</b>	<b>-1,023</b>	<b>-1,859</b>	<b>-6,341</b>	<b>-255</b>	<b>-6,596</b>
1Q09	-2,633	-820	-1,772	-5,225	-123	-5,348
4Q09	-3,566	-1,045	-1,349	-5,960	-177	-6,137
<b>Gross Operating Income</b>	<b>2,413</b>	<b>421</b>	<b>1,893</b>	<b>4,727</b>	<b>207</b>	<b>4,934</b>
1Q09	1,847	326	1,956	4,129	0	4,129
4Q09	2,043	406	1,091	3,540	381	3,921
<b>Cost of risk</b>	<b>-1,166</b>	<b>-2</b>	<b>-207</b>	<b>-1,375</b>	<b>38</b>	<b>-1,337</b>
1Q09	-1,111	-12	-697	-1,820	-6	-1,826
4Q09	-1,606	-18	-234	-1,858	-40	-1,898
<b>Operating Income</b>	<b>1,247</b>	<b>419</b>	<b>1,686</b>	<b>3,352</b>	<b>245</b>	<b>3,597</b>
1Q09	736	314	1,259	2,309	-6	2,303
4Q09	437	388	857	1,682	341	2,023
Share of earnings of associates	21	26	5	52	16	68
1Q09	17	-9	-2	6	-22	-16
4Q09	18	6	18	42	32	74
Other Non Operating Items	9	22	6	37	138	175
1Q09	2	-4	2	0	3	3
4Q09	-5	-5	-5	-15	13	-2
<b>Pre-Tax Income</b>	<b>1,277</b>	<b>467</b>	<b>1,697</b>	<b>3,441</b>	<b>399</b>	<b>3,840</b>
1Q09	755	301	1,259	2,315	-25	2,290
4Q09	450	389	870	1,709	386	2,095
Corporate income tax						-1,188
Net income attributable to minority interests						-369
<b>Net income attributable to equity holders</b>						<b>2,283</b>



**VERLOOP VAN DE KWARTAALRESULTATEN**

<i>in millions of euros</i>	<b>1Q09</b>	<b>2Q09</b>	<b>3Q09</b>	<b>4Q09</b>	<b>1Q10</b>
<b>GROUP</b>					
Revenues	9,477	9,993	10,663	10,058	11,530
Operating Expenses and Dep.	-5,348	-5,818	-6,037	-6,137	-6,596
<b>Gross Operating Income</b>	<b>4,129</b>	<b>4,175</b>	<b>4,626</b>	<b>3,921</b>	<b>4,934</b>
Cost of risk	-1,826	-2,345	-2,300	-1,898	-1,337
<b>Operating Income</b>	<b>2,303</b>	<b>1,830</b>	<b>2,326</b>	<b>2,023</b>	<b>3,597</b>
Share of earnings of associates	-16	59	61	74	68
Other Non Operating Items	3	281	58	-2	175
<b>Pre-Tax Income</b>	<b>2,290</b>	<b>2,170</b>	<b>2,445</b>	<b>2,095</b>	<b>3,840</b>
Corporate income tax	-658	-376	-918	-574	-1,188
Net income attributable to minority interests	-74	-190	-222	-156	-369
<b>Net income attributable to equity holders</b>	<b>1,558</b>	<b>1,604</b>	<b>1,305</b>	<b>1,365</b>	<b>2,283</b>

<i>in millions of euros</i>	<b>1Q09</b>	<b>2Q09</b>	<b>3Q09</b>	<b>4Q09</b>	<b>1Q10</b>
<b>FRENCH RETAIL BANKING (including 100% of Private Banking in France)</b>					
Revenues	1,598	1,621	1,638	1,613	1,749
<i>Incl. Net Interest Income</i>	934	945	945	921	1,015
<i>Incl. Commissions</i>	664	676	693	692	734
Operating Expenses and Dep.	-1,021	-1,054	-1,140	-1,152	-1,091
<b>Gross Operating Income</b>	<b>577</b>	<b>567</b>	<b>498</b>	<b>461</b>	<b>658</b>
Cost of risk	-93	-142	-128	-155	-122
<b>Operating Income</b>	<b>484</b>	<b>425</b>	<b>370</b>	<b>306</b>	<b>536</b>
Non Operating Items	1	0	0	0	0
<b>Pre-Tax Income</b>	<b>485</b>	<b>425</b>	<b>370</b>	<b>306</b>	<b>536</b>
Income Attributable to Investment Solutions	-25	-25	-25	-27	-33
<b>Pre-Tax Income of French Retail Bkg</b>	<b>460</b>	<b>400</b>	<b>345</b>	<b>279</b>	<b>503</b>

<b>FRENCH RETAIL BANKING (including 100% of Private Banking in France) Excluding PEL/CEL Effects</b>					
Revenues	1,602	1,635	1,659	1,645	1,753
<i>Incl. Net Interest Income</i>	938	959	966	953	1,019
<i>Incl. Commissions</i>	664	676	693	692	734
Operating Expenses and Dep.	-1,021	-1,054	-1,140	-1,152	-1,091
<b>Gross Operating Income</b>	<b>581</b>	<b>581</b>	<b>519</b>	<b>493</b>	<b>662</b>
Cost of risk	-93	-142	-128	-155	-122
<b>Operating Income</b>	<b>488</b>	<b>439</b>	<b>391</b>	<b>338</b>	<b>540</b>
Non Operating Items	1	0	0	0	0
<b>Pre-Tax Income</b>	<b>489</b>	<b>439</b>	<b>391</b>	<b>338</b>	<b>540</b>
Income Attributable to IS	-25	-25	-25	-27	-33
<b>Pre-Tax Income of French Retail Bkg</b>	<b>464</b>	<b>414</b>	<b>366</b>	<b>311</b>	<b>507</b>

<b>French Retail Banking (including 2/3 of Private Banking in France)</b>					
Revenues	1,545	1,566	1,580	1,556	1,685
Operating Expenses and Dep.	-993	-1,025	-1,108	-1,123	-1,060
<b>Gross Operating Income</b>	<b>552</b>	<b>541</b>	<b>472</b>	<b>433</b>	<b>625</b>
Cost of risk	-93	-141	-127	-154	-122
<b>Operating Income</b>	<b>459</b>	<b>400</b>	<b>345</b>	<b>279</b>	<b>503</b>
Non Operating Items	1	0	0	0	0
<b>Pre-Tax Income</b>	<b>460</b>	<b>400</b>	<b>345</b>	<b>279</b>	<b>503</b>



<i>in millions of euros</i>	1Q09	2Q09	3Q09	4Q09	1Q10
<b>BNL banca commerciale (Including 100% of Private Banking in Italy)</b>					
Revenues	727	741	760	775	759
Operating Expenses and Dep.	-426	-445	-442	-488	-433
<b>Gross Operating Income</b>	<b>301</b>	<b>296</b>	<b>318</b>	<b>287</b>	<b>326</b>
Cost of risk	-115	-165	-185	-206	-200
<b>Operating Income</b>	<b>186</b>	<b>131</b>	<b>133</b>	<b>81</b>	<b>126</b>
Non Operating Items	0	1	0	-1	0
<b>Pre-Tax Income</b>	<b>186</b>	<b>132</b>	<b>133</b>	<b>80</b>	<b>126</b>
Income Attributable to IS	0	-2	-3	-2	-3
<b>Pre-Tax Income of BNL bc</b>	<b>186</b>	<b>130</b>	<b>130</b>	<b>78</b>	<b>123</b>
<b>BNL banca commerciale (Including 2/3 of Private Banking in Italy)</b>					
Revenues	722	734	753	766	751
Operating Expenses and Dep.	-421	-441	-437	-481	-428
<b>Gross Operating Income</b>	<b>301</b>	<b>293</b>	<b>316</b>	<b>285</b>	<b>323</b>
Cost of risk	-115	-164	-186	-206	-200
<b>Operating Income</b>	<b>186</b>	<b>129</b>	<b>130</b>	<b>79</b>	<b>123</b>
Non Operating Items	0	1	0	-1	0
<b>Pre-Tax Income</b>	<b>186</b>	<b>130</b>	<b>130</b>	<b>78</b>	<b>123</b>
<b>BELUX RETAIL BANKING (Including 100% of Private Banking Belgium)</b>					
Revenues	0	402	810	799	864
Operating Expenses and Dep.	0	-309	-568	-610	-598
<b>Gross Operating Income</b>	<b>0</b>	<b>93</b>	<b>242</b>	<b>189</b>	<b>266</b>
Cost of risk	0	-111	-168	-74	-15
<b>Operating Income</b>	<b>0</b>	<b>-18</b>	<b>74</b>	<b>115</b>	<b>251</b>
Associated Companies	0	1	1	-1	0
Other Non Operating Items	0	1	1	-7	2
<b>Pre-Tax Income</b>	<b>0</b>	<b>-16</b>	<b>76</b>	<b>107</b>	<b>253</b>
Income Attributable to IS	0	-10	-11	-15	-18
<b>Pre-Tax Income of BeLux</b>	<b>0</b>	<b>-26</b>	<b>65</b>	<b>92</b>	<b>235</b>
<b>BELUX RETAIL BANKING (Including 2/3 of Private Banking Belgium)</b>					
Revenues	0	383	782	766	831
Operating Expenses and Dep.	0	-300	-551	-593	-582
<b>Gross Operating Income</b>	<b>0</b>	<b>83</b>	<b>231</b>	<b>173</b>	<b>249</b>
Cost of risk	0	-111	-168	-73	-16
<b>Operating Income</b>	<b>0</b>	<b>-28</b>	<b>63</b>	<b>100</b>	<b>233</b>
Associated Companies	0	1	1	-1	0
Other Non Operating Items	0	1	1	-7	2
<b>Pre-Tax Income</b>	<b>0</b>	<b>-26</b>	<b>65</b>	<b>92</b>	<b>235</b>



<i>in millions of euros</i>	1Q09	2Q09	3Q09	4Q09	1Q10
<b>EUROPE MEDITERRANEAN</b>					
Revenues	429	468	452	498	454
Operating Expenses and Dep.	-236	-286	-333	-339	-330
<b>Gross Operating Income</b>	<b>193</b>	<b>182</b>	<b>119</b>	<b>159</b>	<b>124</b>
Cost of risk	-162	-218	-234	-255	-89
<b>Operating Income</b>	<b>31</b>	<b>-36</b>	<b>-115</b>	<b>-96</b>	<b>35</b>
Associated Companies	6	-4	4	6	12
Other Non Operating Items	0	1	0	-1	-3
<b>Pre-Tax Income</b>	<b>37</b>	<b>-39</b>	<b>-111</b>	<b>-91</b>	<b>44</b>
<b>BANCWEST</b>					
Revenues	561	552	549	500	533
Operating Expenses and Dep.	-309	-316	-267	-275	-288
<b>Gross Operating Income</b>	<b>252</b>	<b>236</b>	<b>282</b>	<b>225</b>	<b>245</b>
Cost of risk	-279	-299	-342	-275	-150
<b>Operating Income</b>	<b>-27</b>	<b>-63</b>	<b>-60</b>	<b>-50</b>	<b>95</b>
Non Operating Items	1	1	0	1	1
<b>Pre-Tax Income</b>	<b>-26</b>	<b>-62</b>	<b>-60</b>	<b>-49</b>	<b>96</b>
<b>PERSONAL FINANCE</b>					
Revenues	1,026	1,064	1,103	1,147	1,261
Operating Expenses and Dep.	-508	-509	-493	-558	-576
<b>Gross Operating Income</b>	<b>518</b>	<b>555</b>	<b>610</b>	<b>589</b>	<b>685</b>
Cost of risk	-415	-462	-513	-548	-524
<b>Operating Income</b>	<b>103</b>	<b>93</b>	<b>97</b>	<b>41</b>	<b>161</b>
Associated Companies	14	19	15	13	13
Other Non Operating Items	1	26	-1	5	7
<b>Pre-Tax Income</b>	<b>118</b>	<b>138</b>	<b>111</b>	<b>59</b>	<b>181</b>
<b>EQUIPMENT SOLUTIONS</b>					
Revenues	197	291	336	376	357
Operating Expenses and Dep.	-166	-181	-196	-197	-195
<b>Gross Operating Income</b>	<b>31</b>	<b>110</b>	<b>140</b>	<b>179</b>	<b>162</b>
Cost of risk	-47	-77	-88	-95	-65
<b>Operating Income</b>	<b>-16</b>	<b>33</b>	<b>52</b>	<b>84</b>	<b>97</b>
Associated Companies	-4	-3	4	0	-4
Other Non Operating Items	0	0	0	-2	2
<b>Pre-Tax Income</b>	<b>-20</b>	<b>30</b>	<b>56</b>	<b>82</b>	<b>95</b>



<i>in millions of euros</i>	1Q09	2Q09	3Q09	4Q09	1Q10
<b>INVESTMENT SOLUTIONS</b>					
Revenues	1,146	1,330	1,436	1,451	1,444
Operating Expenses and Dep.	-820	-941	-1,029	-1,045	-1,023
<b>Gross Operating Income</b>	<b>326</b>	<b>389</b>	<b>407</b>	<b>406</b>	<b>421</b>
Cost of risk	-12	-24	13	-18	-2
<b>Operating Income</b>	<b>314</b>	<b>365</b>	<b>420</b>	<b>388</b>	<b>419</b>
Associated Companies	-9	21	-7	6	26
Other Non Operating Items	-4	-28	2	-5	22
<b>Pre-Tax Income</b>	<b>301</b>	<b>358</b>	<b>415</b>	<b>389</b>	<b>467</b>
<b>WEALTH AND ASSET MANAGEMENT</b>					
Revenues	546	721	833	835	812
Operating Expenses and Dep.	-418	-519	-607	-611	-587
<b>Gross Operating Income</b>	<b>128</b>	<b>202</b>	<b>226</b>	<b>224</b>	<b>225</b>
Cost of risk	-4	-23	-7	-18	1
<b>Operating Income</b>	<b>124</b>	<b>179</b>	<b>219</b>	<b>206</b>	<b>226</b>
Associated Companies	-2	7	-2	-7	5
Other Non Operating Items	-4	-2	2	-6	23
<b>Pre-Tax Income</b>	<b>118</b>	<b>184</b>	<b>219</b>	<b>193</b>	<b>254</b>
<b>INSURANCE</b>					
Revenues	299	303	335	345	353
Operating Expenses and Dep.	-170	-181	-182	-192	-189
<b>Gross Operating Income</b>	<b>129</b>	<b>122</b>	<b>153</b>	<b>153</b>	<b>164</b>
Cost of risk	-7	-2	17	0	-3
<b>Operating Income</b>	<b>122</b>	<b>120</b>	<b>170</b>	<b>153</b>	<b>161</b>
Associated Companies	-7	13	-6	13	20
Other Non Operating Items	0	-26	0	1	-1
<b>Pre-Tax Income</b>	<b>115</b>	<b>107</b>	<b>164</b>	<b>167</b>	<b>180</b>
<b>SECURITIES SERVICES</b>					
Revenues	301	306	268	271	279
Operating Expenses and Dep.	-232	-241	-240	-242	-247
<b>Gross Operating Income</b>	<b>69</b>	<b>65</b>	<b>28</b>	<b>29</b>	<b>32</b>
Cost of risk	-1	1	3	0	0
<b>Operating Income</b>	<b>68</b>	<b>66</b>	<b>31</b>	<b>29</b>	<b>32</b>
Non Operating Items	0	1	1	0	1
<b>Pre-Tax Income</b>	<b>68</b>	<b>67</b>	<b>32</b>	<b>29</b>	<b>33</b>





<i>in millions of euros</i>	1Q09	2Q09	3Q09	4Q09	1Q10
<b>CORPORATE AND INVESTMENT BANKING</b>					
Revenues	3,728	3,851	3,478	2,440	3,752
Operating Expenses and Dep.	-1,772	-1,635	-1,418	-1,349	-1,859
<b>Gross Operating Income</b>	<b>1,956</b>	<b>2,216</b>	<b>2,060</b>	<b>1,091</b>	<b>1,893</b>
Cost of risk	-697	-844	-698	-234	-207
<b>Operating Income</b>	<b>1,259</b>	<b>1,372</b>	<b>1,362</b>	<b>857</b>	<b>1,686</b>
Associated Companies	-2	4	1	18	5
Other Non Operating Items	2	3	-5	-5	6
<b>Pre-Tax Income</b>	<b>1,259</b>	<b>1,379</b>	<b>1,358</b>	<b>870</b>	<b>1,697</b>
<b>ADVISORY AND CAPITAL MARKETS</b>					
Revenues	2,931	3,039	2,571	1,380	2,719
Operating Expenses and Dep.	-1,484	-1,281	-997	-985	-1,460
<b>Gross Operating Income</b>	<b>1,447</b>	<b>1,758</b>	<b>1,574</b>	<b>395</b>	<b>1,259</b>
Cost of risk	-277	-304	-273	-86	-127
<b>Operating Income</b>	<b>1,170</b>	<b>1,454</b>	<b>1,301</b>	<b>309</b>	<b>1,132</b>
Associated Companies	-2	0	2	1	1
Other Non Operating Items	2	5	-7	-3	7
<b>Pre-Tax Income</b>	<b>1,170</b>	<b>1,459</b>	<b>1,296</b>	<b>307</b>	<b>1,140</b>
<b>FINANCING BUSINESSES</b>					
Revenues	797	812	907	1,060	1,033
Operating Expenses and Dep.	-288	-354	-421	-364	-399
<b>Gross Operating Income</b>	<b>509</b>	<b>458</b>	<b>486</b>	<b>696</b>	<b>634</b>
Cost of risk	-420	-540	-425	-148	-80
<b>Operating Income</b>	<b>89</b>	<b>-82</b>	<b>61</b>	<b>548</b>	<b>554</b>
Non Operating Items	0	2	1	15	3
<b>Pre-Tax Income</b>	<b>89</b>	<b>-80</b>	<b>62</b>	<b>563</b>	<b>557</b>
<b>CORPORATE CENTRE (INCLUDING BNP PARIBAS CAPITAL AND KLEPIERRE)</b>					
Revenues	123	-246	194	558	462
Operating Expenses and Dep.	-123	-184	-205	-177	-255
<i>incl. restructuring costs</i>	-5	-20	-33	-115	-143
<b>Gross Operating Income</b>	<b>0</b>	<b>-430</b>	<b>-11</b>	<b>381</b>	<b>207</b>
Cost of risk	-6	-5	43	-40	38
<b>Operating Income</b>	<b>-6</b>	<b>-435</b>	<b>32</b>	<b>341</b>	<b>245</b>
Associated Companies	-22	21	43	32	16
Other Non Operating Items	3	276	61	13	138
<b>Pre-Tax Income</b>	<b>-25</b>	<b>-138</b>	<b>136</b>	<b>386</b>	<b>399</b>



<b>VERHOOGDE WINSTCAPACITEIT DANKZIJ DE NIEUWE DIMENSIE VAN DE GROEP.....</b>	<b>2</b>
<b>EEN POSITIEVE BIJDRAGE VAN ALLE SEGMENTEN.....</b>	<b>3</b>
<b>DETAILBANK .....</b>	<b>3</b>
<b>INVESTMENT SOLUTIONS .....</b>	<b>7</b>
<b>CORPORATE AND INVESTMENT BANKING (CIB).....</b>	<b>8</b>
<b>ANDERE ACTIVITEITEN .....</b>	<b>9</b>
<b>GECONSOLIDEERDE RESULTATENREKENING .....</b>	<b>11</b>
<b>RESULTATEN PER PIJLER VOOR HET EERSTE KWARTAAL 2010 .....</b>	<b>12</b>
<b>VERLOOP VAN DE KWARTAALRESULTATEN .....</b>	<b>13</b>

*De cijfers in deze presentatie zijn niet-geauditeerd. Op 19 april 2010 publiceerde BNP Paribas een nieuwe versie van zijn divisieresultaten voor 2009 waarin een beeld werd gegeven van de uitsplitsing van de activiteiten van BNP Paribas Fortis over de verschillende business units en operationele afdelingen van de groep, transfers van activiteiten tussen business units en een toename van de allocatie aan aandelen van 6 tot 7% van de voor risico gewogen activa. Evenzo werden de gegevens over de resultaten en volumes van 2009 in deze presentatie weergegeven alsof de transacties plaatsvonden op 1 januari 2009, waarbij de bijdrage van BNP Paribas Fortis slechts inging op 12 mei 2009, de datum van de eerste consolidatie. Om de variatie "bij constante perimeter" te berekenen tussen het eerste kwartaal van 2009 en het eerste kwartaal van 2010 werden de proformacijfers van BNP Paribas Fortis voor het eerste kwartaal van 2009 toegevoegd aan de eerder gepubliceerde gegevens voor deze periode en werd de som vergeleken met de cijfers van het eerste kwartaal van 2010.*

*Deze presentatie bevat voorspellingen die zijn gebaseerd op huidige overtuigingen en verwachtingen over toekomstige gebeurtenissen. Deze voorspellingen bevatten financiële projecties en ramingen die zijn gebaseerd op hypothesen, verklaringen over plannen, doelstellingen en verwachtingen met betrekking tot toekomstige gebeurtenissen, verrichtingen, producten en diensten, evenals veronderstellingen van toekomstige prestaties en synergieën. Verklaringen over de toekomst vormen geen garanties voor toekomstige prestaties en zijn onderhevig aan inherente risico's, onzekerheden en aannames over BNP Paribas en zijn dochterondernemingen en investeringen, ontwikkelingen van BNP Paribas en zijn dochterondernemingen, tendensen in de banksector, toekomstige bedrijfsinvesteringen en acquisities, wijzigingen in de wereldwijde economische omgeving of in die van de voornaamste markten van BNP Paribas, de concurrentieomgeving en reglementaire factoren. Het is onzeker of deze gebeurtenissen zullen plaatsvinden en de gevolgen ervan zouden anders kunnen zijn dan wat vandaag wordt verwacht, wat een aanzienlijke invloed kan hebben op het verwachte resultaat. De reële resultaten zouden aanzienlijk kunnen verschillen van deze die worden verwacht door of voortvloeien uit deze verwachtingen. BNP Paribas verbindt zich er in geen geval toe wijzigingen of updates van deze verwachtingen te publiceren.*

*De informatie in dit persbericht is, voor zover ze gaat over anderen dan BNP Paribas, of afkomstig is van externe bronnen, niet onderworpen aan onafhankelijke controles en er wordt geen enkele verklaring of garantie, expliciet noch impliciet, over gegeven. Er mag ook geen enkele zekerheid worden gehecht aan de nauwkeurigheid, oprechtheid, juistheid en volledigheid van de informatie of opinies in dit persbericht. BNP Paribas noch zijn vertegenwoordigers kunnen aansprakelijk worden gesteld wegens nalatigheid of om enige andere reden wegens welke schade dan ook die kan voortvloeien uit het gebruik van deze presentatie of de inhoud ervan of van alles wat eruit voortvloeit, of van elk document of elke informatie waaraan ze zou kunnen refereren.*